

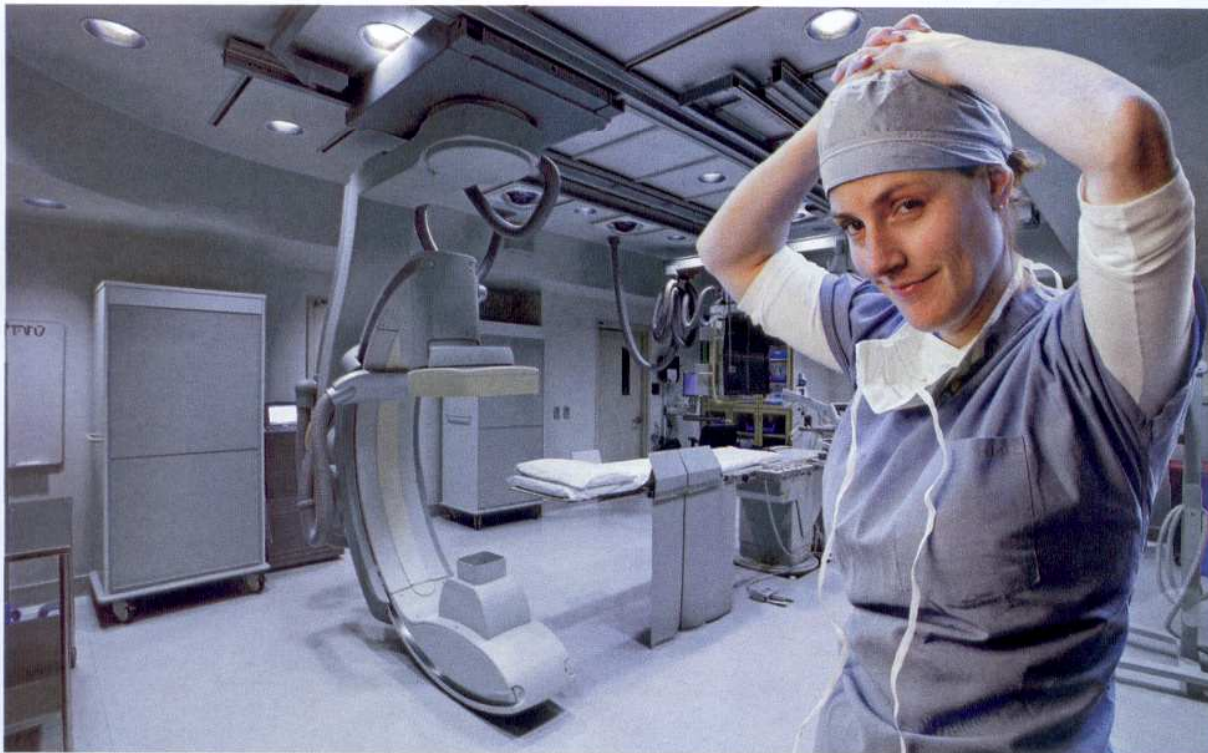
# SEMANA

N.º 883 ■ Preço Cont. 1,85€ ■ Semana de 16 a 22 de Maio de 2008 ■ [www.semanainformatica.xl.pt](http://www.semanainformatica.xl.pt)

INFORMÁTICA



## Sector público dinamiza TIC na saúde



Gethimages

As tecnologias de informação e comunicação ganharam, por direito próprio, espaço em toda a indústria, sendo uma ferramenta essencial à eficiência de qualquer negócio. Face a esta realidade, a saúde é uma das áreas com lugar de destaque nas estratégias dos fabricantes de soluções TI, apesar de ainda haver muito caminho a percorrer. O grande motor de desenvolvimento continua a ser o sector público, mas será indiscutível que a entrada do sector privado no "negócio" da saúde tem vindo, ao longo dos últimos anos, a trazer também um maior dinamismo ao mercado. **Pág. 12**

### PROGRAMA HP PREFERRED PARTNER JÁ TEM NÍVEL OURO

O evento HP Preferred Partner reuniu em São Francisco os parceiros de topo da multinacional norte-americana que puderam vir Mark Hurd agradecer o negócio que estes têm proporcionado à sua empresa. A maior surpresa, chegou certamente com o anúncio da criação do nível ouro, um ano depois de esta ideia ter sido abandonada pela HP por, alegadamente, não ser o momento mais indicado para a sua introdução. O evento de São Francisco permitiu ainda dar a conhecer uma nova parceria com a Microsoft. **Pág. 17**

### CISCO PROMOVE FORMAÇÃO EM NETWORKING

A multinacional norte-americana estabeleceu um memorando de entendimento com o Governo que prevê a cooperação na promoção e desenvolvimento de acções de formação ligadas à área de networking. O anúncio surgiu no mesmo dia em que a Cisco inaugurou a sua nova sede em Portugal, um espaço que alberga também o centro de operações de suporte a vendas para o mercado europeu - denominado Hércules. **Pág. 18**

### EDGEBOX IMPLEMENTADO NA GUESTCENTRIC

A empresa escolheu a solução da Citrix, tendo avançado com a instalação e configuração de uma edgeBOX, um projecto avaliado em cerca de 5000 euros. A nova edgeBOX v4.5 vai permitir uma poupança mensal na ordem dos 3500 euros. **Pág. 19**

### PDM aposta em plataforma de localização

O projecto Enter the Matrix é apenas um dos vários que a PDM tem entre mãos. Neste caso, o objectivo passa por localizar as pessoas através de bluetooth ou GPS e, posteriormente, avançar com o fornecimento de serviços baseados em localização. O objectivo é criar uma plataforma de localização que permita a gestão de recursos humanos e a optimização de processos.



Vitor Cordeiro

### REDITUS ADQUIRE GRUPO TECNIDATA

A empresa dirigida por Moreira Rato passa a deter qualquer coisa como 94% do capital do Grupo Tecnidata. O negócio, que deverá custar à Reditus entre 17 e 19 milhões de euros, vai permitir criar uma plataforma de localização que permita a gestão de recursos humanos e a optimização de processos.

The advertisement features the 'ex@ 2008' logo in a stylized font. Below it, the text reads 'SOFTWARE DE GESTÃO QUE SE ADAPTA À SUA EMPRESA' and the website 'www.unitek.pt'.



## UC DA CONVEX AGREGA DIFERENTES EQUIPAMENTOS

A Convex apresentou uma solução de *unified communications* (UC) que permite agregar equipamentos de fabricantes distintos. O produto possibilita que qualquer organização utilize elementos dos fabricantes Cisco, Alcatel e Microsoft e beneficiar das mais-valias que uma solução de UC oferece.

Esta nova aposta da Convex foi apresentada pela primeira vez ao público no evento promovido pela Onicommunications e dirigido ao sector público. Na ocasião, foi permitido aos participantes da conferência contactarem directamente com uma demonstração que integrava equipamentos dos fabricantes Alcatel-Lucent, Cisco Systems e Microsoft.

Tal como referiu **Ivan Baptista**, *professional services director* da Convex, «*optar pela oferta de unified communications é uma interessante proposta de valor, não só porque as empresas passam a beneficiar da redução de custos que lhe é inerente, mas também porque se conseguem evitar custos adicionais, tirando partido das infra-estruturas já utilizadas*».

ES

L

parte me-  
mais pe-  
o equi-  
entre a re-  
o investi-  
lo, tendo  
m os cus-  
ros 50%  
rador-de-

ON apre-  
com ca-  
les quan-  
ias de mi-  
par de fi-  
m contu-  
enos en-  
mo estar  
retros de  
ferências  
ipais ar-  
vantagem